

Occitanie La Compagnie des Desserts met les pieds dans le pot

Pour répondre aux attentes du marché du snacking, la Compagnie des Desserts s'appuie sur Philippe Faur, maître artisan glacier sifué en

Arège, pour proposer une gamme de petits pots à emporter. Depuis

2022, les deux entreprises ont un leurs savoir-faire dans une

démarche d'excellence au service de la glace. Cette

mutualisation porte notamment sur l'utilisation d'ingrédients

naturels ou le développement de circuits courts. C'est dans ce cadre

que la gamme « snacking » à destination des professionnels de la vente

à emporter voit le jour. Elle est riche de 8 parfums (4 sorbets et 4 crèmes glacées) proposés en pot de

100 ml, petite cuillère incluse. Ciblant la vente en plein air, cette gamme est également proposée pour

les rayons GMS des magasins de la région Occitanie.



Initiative Erhard met ses petits pots aux couleurs tricolores

Erhard veut redonner des couleurs aux petits pots avec cet assortiment tricolore aux parfums citron, vanille et fraise. Un clin d'œil original aux supporters des événements sportifs de l'été, en premier lieu des Jeux Olympiques de Paris et le Championnat d'Europe de football. L'offre comprend un pack de trois pots de 60 g, proposé à un prix

marketing de vente de 3,99 €. Un concept

sympa autour du thème bien blanc rouge, que le fabricant décline également sur le

produit sucré avec un sachet comprenant 6 donuts aux couleurs tricolores (PMC :

3,45 €). De quoi inciter les animations en magasin pour cet été.



sait qu'il doit aussi frapper un grand coup sur le cœur de gamme. Ce qui sera fait cette année avec le lancement de Spectaculo-love, un pot pour les adeptes de spéculoos. L'une des saveurs les plus en vogue en ce moment dans l'univers des desserts et qui verra en concurrence de la recette d'Häagen-Dazs Speculoos (caramel biscuit & cream) ! Autre ingrédient dans le vent : le miel. Ben & Jerry's a eu l'idée de l'associer avec le citron pour proposer une recette originale tant par sa composition (crème glacée citron, sauce miel-caramel et inclusions de biscuits citron) que par son origine. Pour co-créer ce parfum, la marque a collaboré avec 8 réfugiés entrepreneurs d'Up collective, association avec laquelle elle a déjà travaillé par le passé pour son parfum Cone Together. Une partie des bénéfices seront reversés à UP collective pour financer les projets des réfugiés.

L'Angelina ajoute les pots à son arc

Au côté des deux chefs de file de la catégorie des pots, d'autres intervenants tentent leur chance. En l'espace de quelques années, beaucoup d'initiatives ont vu le jour, et beaucoup de fabricants choisissent les pots pour conquérir les bacs des GMS. C'est le cas de l'Angelina qui entre dans le jeu cette année avec une gamme baptisée « Jade & Allie ». Sont proposés en pots de 300 grammes 6 recettes qui répondent aux exigences de la PME en termes de qualité. À savoir : pas de conservateur ni colorant ni arôme et par ailleurs sans gluten.

Arrivé sous l'impulsion d'Arnaud Montebourg sous-cieux de développer les circuits courts et la production de glaces paysannes, La Métrière lance 3 nouvelles recettes fruitées nées de la collaboration entre le glacier MOF David Wesmali, et la famille Singeot, éleveurs laitiers bio à Eanac en Bretagne. « Ces glaces aux fruits allient onctuosité et fraîcheur pour offrir aux consommateurs en quête de produits bio et fermiers une nouvelle expérience gustative », explique Claire Gilianti, directrice commerciale de La Métrière. À chaque fruit est associé une « touche de » : vanille pour la mangue, caramel pour le cacao et chocolat noir pour la passion. Ces 3 nouveaux parfums seront commercialisés en exclusivité chez Monoprix pour la saison estivale.

Saveurs d'enfance pour Glaces de Lyon

De son côté, Glaces de Lyon souhaite séduire une nouvelle épologie de clientèle avec ses pots La Belle Manufacture des Glaces. « Fait aux deux mastodontes qui occupent largement le terrain, nous devons apporter une autre dimension. C'est la raison pour laquelle nous capitalisons sur la notion de terroir avec de la glace au yaourt des Alpes et des parfums qui nous ramènent en enfance comme la fraise et le caramel », argumente Julian Desombere, responsable commercial de Glaces de Lyon. Quant aux petits pots exotants, le fabricant a décidé de les passer en étui de 2 x 100 ml. « Force est de constater que le prix était un frein à l'achat. Avec ce nouveau format, nos recettes vont toucher un plus large public mais nous allons pouvoir également viser de nouveaux magasins, notamment en proximité ».

■ Florence Tallefer

L'actu des glaces en CHD



► Le bi-parfum pour un double plaisir sans faire de folles

Proposer des parfums combinant deux saveurs, comme le traditionnel vanille framboise, voilà une bonne idée qui pourrait satisfaire un large spectre de connives sur le créneau du scopoping comme des coupes de glaces. À commencer par tous ceux qui pourront ainsi s'offrir deux parfums dans une boucle, avec un budget revu à la baisse pour les vacances, coté de la vie oblige. Sans oublier les amateurs frugaux qui s'en tiennent généralement à une boucle, ces derniers apprécieront de pouvoir déguster deux saveurs pour la même quantité de glace ingérée.

conditionnée en emballage individuel. Un soin particulier a été apporté à l'enrobage, élaboré à partir d'un cacao durable certifié Cocoa Life. À noter

que toute la charte graphique de la gamme des bâtonnets Milka a été revue en profondeur, avec un renfort des messages en lien avec la sélection et la qualité des ingrédients.



► Un bâtonnet Milka pour le Food Service
 Sur les circuits de la vente à emporter et du plein air, Froment met l'accent cette année sur son nouveau bâtonnet sous la licence Milka, avec cette recette combinant chocolat et noisettes.

Les bâtonnets s'inventent chez les professionnels

La Compagnie des Desserts assure la distribution exclusive des bâtonnets glacés de l'entreprise provençale en circuits hors domicile.



► La Compagnie des Desserts élargit son offre de glaces en assurance, depuis le mois de mars, la distribution de la marque Emkipop et de ses célèbres bâtonnets de glace fabriqués en Provence. Fondée à Marseille par Emeline et Guillaume Bacqueville, la marque Emkipop casse les codes du classique esquinan pour

Un mélange pour sorbets au fruit du cacao

Développé par Rogelfrut et distribué en France par Loragro, ce mix prêt à l'emploi à base de la pulpe de cacao se présente sous forme de cubes surgelés.



► Le chef Ciro Fraddanno de l'Académie du chocolat de Milan, a développé en collaboration avec Rogelfrut une recette de gelato à base de la pulpe de cacao. Il s'agit précisément de la pulpe de la cabosse, le fruit du cacao contenant les fameuses fèves de cacao qui sont extraites pour fabriquer le cacao. La pulpe de cacao est de couleur blanche. La préparation

exploite justement les saveurs légèrement piquantes acidulées de cette pulpe dans un mix pour élaborer des sorbets. Proposé en cubes surgelés, le mélange de glaces au cacao de Rogelfrut est destiné au marché de la crème glacée artisanale. Il contient 40 % de pulpe de cacao. La démarche est d'autant plus intéressante qu'elle permet de trouver une application concrète pour la pulpe de fruit du cacao. En effet, pendant des années, on se contentait de récupérer uniquement les fèves de cacao, le reste du fruit, dont la pulpe, étant alors généralement jeté. Le produit, conditionné en barquette de 1 kg, est proposé en France par la société Loragro.

La Compagnie des Desserts. Il comprend aujourd'hui 17 parfums proposés en bâtonnets de 65 g, ainsi qu'une sucette glacée à la vanille de 25 g ciblant plutôt l'accompagnement du café. « Cette collaboration pour la distribution de nos produits auprès des professionnels va nous permettre d'accélérer le développement de nos produits », déclare le cofondateur Guillaume Bacqueville. Emkipop, qui regroupe une quinzaine de salariés, a réalisé un CA de 1,7 M€ en 2023. ■ J.F.A.

Snacking party!

Gros plan sur ces nouveautés, tant en matière d'équipement que de produits, qui répondent à l'essor de l'offre snacking.

AGENTS DELICOURT



© DELICOURT

Gamme complète de pizzas surgelées (29 cm de diamètre) conçue par Condifa. Performantissime propose sept recettes qui se cuisent en 4 mn au four, directement après leur sortie du congélateur. Leur forme et leur épaisseur régulières offrent par ailleurs un visuel artisanal. Pour accompagner les mieux professionnels, Condifa propose en complément un accompagnement personnalisé, comprenant à la fois du matériel pour la préparation et des éléments de communication.

www.condifa.fr

Néorestauration 627 - Mars 2024



© COC

Le MacDougnut caramelle à la fleur de sel de La Compagnie des Desserts combine en bouche un macaron craquant à l'extérieur, moelleux à l'intérieur, fonctueux du crémeux gardé et le coulant du caramel au sel de Guérande. La pâtisserie de 70 g est idéale pour les petites salms gourmandes. Nécessitant deux heures de décongélation, elle peut se conserver trois jours à 4 °C. En conditionnement de 12 unités.

www.compagniedesserts.com

Des frites qu'investissent chaudes et croustillantes 20 minutes après leur cuisson, c'est ce que propose McLean Foodservice Solutions avec les Surecrops. Solution idéale pour la livraison et la vente à emporter, ces frites salées avec peu et emballage croustillant et au goût de pomme de terre prononcé proposent un look fait maison. Elles sont proposées en pack de 4 x 250 g de produits surgelés.

www.mcleanfoodservice.com



© DELICOURT



© DESTHER

Pizzas, croque-monsieur, burgers, Desther accompagne les boulangers pour répondre à l'essor de leur offre snacking avec des fours électriques à encombrement réduit. Et notamment le Counter Top polyvalent de la gamme PizzMaster à une chambre et un étage. Avec sa pierre rétractable et son générateur de vapeur, il s'adapte parfaitement au secteur de la boulangerie et devient un véritable four à pain. Desther propose jusqu'à 85 configurations selon la taille et les options choisies.

www.desther.fr

RETROUVEZ TOUS
LES SNACKING D'OR 2024
LES 13 ET 14 MARS
DUR LE SANDWICH & SNACK SHOW
HALL 7.1 ALLEE 1

PÂTISSERIES



MAC'DOUGHNUT CARAMEL

FLEUR DE SEL
PAR LA COMPAGNIE DES

DESSERTS

Le Mac'doughnut est une création originale des chefs-pâtisseries maison pour la vente à emporter. Il s'agit d'un macaron en forme de doughnut, garni d'un crèmeux glandu et d'un cœur coulant caramel au sel de Guérande. Cette pâtisserie artisanale est singulière par sa forme et sa recette. DLC 12 mois. 12 x 70 g.

CONDIMENTS & TARTINALES

TOMATES CONFITES TRATTORIA
CUISINÉES AU BASILIC ET HUILE
D'OLIVE
PAR SUBSOL - PREMIUM FOOD SOLUTIONS



La gamme Trattoria compte 4 recettes dont ces tomates confites cuisinées au basilic et à l'huile d'olive. Ces produits prêts à l'emploi, sans conservateur, sont conditionnés en doypack refermables de 450 g, offrant une solution service et polyvalente pour sublimer une grande variété de plats | DLC 60 jours au frais. Doypack refermable de 450 g.

PRODUITS DE LA MER



LA SALADE DE WAKAMÉ FRANÇAISE

PAR ZALG

Salade de wakamé française bio, assaisonnée et prête à déguster. Elle regroupe toutes les saveurs, la fraîcheur et le croquant du wakamé, dans une version saine et locale avec seulement 9 ingrédients (contre une vingtaine en moyenne). Préparée et surgelée avec des algues bretonnes bio, cultivées en zone naturelle protégée Natura 2000. Sans colorants ni conservateurs. DLC 12 mois format 80 g individuel.

VIANDES & SALAISONS



TATAKI DE FAUX-FILET DE BŒUF

PAR CHARAL

Une offre de qualité, 100 % origine Française, sélectionnée dans le faux-filet, garantie d'une viande tendre et persillée. Vritable produit service pour les professionnels, la viande est déjà grillée façon tataki, tranchée. Remise en oeuvre rapide grâce au procédé de décongélation Minut Charal DLC 18 mois. 8 x 10 g.

SAUCES SUCRÉES & NAPPAGES



GLAÇAGE FAÇON ROCHER

CHOCOLAT BLANC

PAR ANCEL / CONDIFA

Le Glacage Façon Rocher Chocolat Blanc et amandes caramélisées apporte un fini gourmand et croquant aux viennoiseries, gâteaux, broches, entremets, éclairs... Il sublime d'un « plus » chocolat, les pâtisseries sucrées. Conditionné enseau de 3 kg micro-onde, il s'utilise après une chauffe à 40 °C (sans suivi d'une courte de température). Sans dioxyde de titane, huile de palme, colorants, arômes artificiels ni conservateurs. Il se tente avec des colorants liposolubles. DLC 12 mois.

PLATS CUISINÉS & SOUPES



TABOULÉ DE BOURGOUR

D'ÉPEAUTRE

PAR CUISINE SOLUTIONS

Mélange végan de boudgour d'épeautre, de fèves de soja, de graines de sarrasin kasha, de tomates séchées, et subtilement relevé de zeste de citron jaune, d'oignon ciboule, coriandre, menthe, aneth, curru. Une solution prête à l'emploi, déjà assaisonnée, à consommer froid comme un taboulé. Sans colorants, conservateurs, additifs. Faible teneur en sucre, source de fibres et protéines. DLC 18 mois. 1 kg.

CUISINE SUR PLACE

Transgourmet engagé et volontaire

Au travers d'une campagne sur le long terme, Transgourmet déploie sa communication sur son engagement en faveur d'une restauration collective cuisinée sur place.

La première prise de parole a été réalisée sur le récent Salon des maires et des collectivités locales, lors d'une table ronde axée sur la place du cuisinier et la qualité des produits (cf. Zepros Resto 109). La prochaine devant se faire sur le Salon de l'agriculture, au travers d'un message élargi, davantage tourné vers l'amont, les produits labélisés, la relocalisation des approvisionnements, l'intégration de la restauration collective.

Transgourmet commence à déployer sa communication sur son engagement en faveur de la restauration collective cuisinée sur place. La démarche était en pré-

paration depuis plusieurs mois déjà, suite à des constats et des bilans... En restauration scolaire, nous avons toute l'offre néo-ormales clients, elle est désormais formalisée et l'heure est venue de la faire savoir au travers d'une campagne sur le long Z-Proposer la meilleure sélection produits. Le distributeur s'en-

gager envers la restauration collective à avoir les meilleurs produits et de la mise à disposition : le

mettre des producteurs est de produire, et l'une de nos expertises chez Transgourmet c'est la logistique et de la mise à disposition : le

Le distributeur effectue ainsi déjà beaucoup de ramasse auprès de producteurs et de PME dans l'ouest de la France et se dit tout à fait capable d'acquiescer l'intégration du transport amont des produits grâce à un schéma de

parcours modélisé. Ce sera une piste de développement importante pour 2024.

Transgourmet accompagne aussi ses clients dans l'application des règles d'hygiène et de sécurité alimentaire dans leurs cuisines, notamment lorsque celles-ci sont relocalisées. Outre

les 1500 utilisateurs de sa solution e-Quilibre, Transgourmet compte plusieurs clients (réseaux de maisons de retraite, entreprises, etc.) qui ont fait le choix de cette solution pour leur restauration avec leur propre personnel, d'être accompagnés en



Engagés
pour une restauration collective cuisinée sur place.

produits et à les mettre quoti-

dennement à la disposition du plus grand nombre. 3- C'est meilleur pour la santé. En utilisant des produits frais et de qualité, le rendu sera optimisé. 4- Faire en sorte que le cuisinier soit incité auprès de ses convives. «Lo pre-

mière valorisation de ce métier, c'est d'être reconnu par ses clients, la restauration collective [can-

trés fidèles], souligne Yves Cebon de Lisie. Dès lors, le distributeur foodservice veut s'engager avec toutes les organisations

qui travaillent avec la restauration collective. Beaucoup de ses équipes sont d'ailleurs impliquées

localement dans des projets alimentaires territoriaux (PAT) et ont pour rôle d'y contribuer. «Il

nous faut faire savoir ce qu'est notre métier et comment nous pouvons aider la restauration collec-

te à respecter des normes. «Pour faire du bien, il faut d'abord respecter des normes. «Pour

ceci, il faut savoir cuisiner et il faut d'approvisionnement plus vertueux. C'est tout le sujet de la col-

lecte et de la mise à disposition : le mettre des producteurs est de produire, et l'une de nos expertises chez Transgourmet c'est la logis-

tique », explique Gaëlle Kerrec, responsable communication et digital de Transgourmet France. Le distributeur effectue ainsi déjà

beaucoup de ramasse auprès de producteurs et de PME dans l'ouest de la France et se dit tout à fait capable d'acquiescer l'intégration du transport amont des produits grâce à un schéma de

parcours modélisé. Ce sera une piste de développement importante pour 2024.

Transgourmet accompagne aussi ses clients dans l'application des règles d'hygiène et de sécurité alimentaire dans leurs cuisines, notamment lorsque celles-ci sont relocalisées. Outre

les 1500 utilisateurs de sa solution e-Quilibre, Transgourmet compte plusieurs clients (réseaux de maisons de retraite, entreprises, etc.) qui ont fait le choix de cette solution pour leur restauration avec leur propre personnel, d'être accompagnés en

matière d'aides aux menus, d'ap-

provisionnement, de gestion des marchés. C'est ce que fait Transgourmet au sein de lycées, collèges, universités, etc.

À travers cet engagement, Transgourmet s'est fixé au moins 5 objectifs. Côté amont : augmenter la part de produits locaux français dans son offre, de

aujourd'hui à 80% dans un an. Côté aval, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).

Cette implication vaut aussi pour l'impact sur le programme éducatif, notamment en matière de formation des cuisiniers et de chefs de cuisine et par-

fondements de la cuisine et par ailleurs, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).

transgourmet estime que la restauration collective va encore évoluer lors de la table ronde, à travers cet engagement, Transgourmet s'est fixé au moins 5 objectifs. Côté amont : augmenter la part de produits locaux français dans son offre, de

aujourd'hui à 80% dans un an. Côté aval, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).

Cette implication vaut aussi pour l'impact sur le programme éducatif, notamment en matière de formation des cuisiniers et de chefs de cuisine et par-

fondements de la cuisine et par ailleurs, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).

transgourmet estime que la restauration collective va encore évoluer lors de la table ronde, à travers cet engagement, Transgourmet s'est fixé au moins 5 objectifs. Côté amont : augmenter la part de produits locaux français dans son offre, de

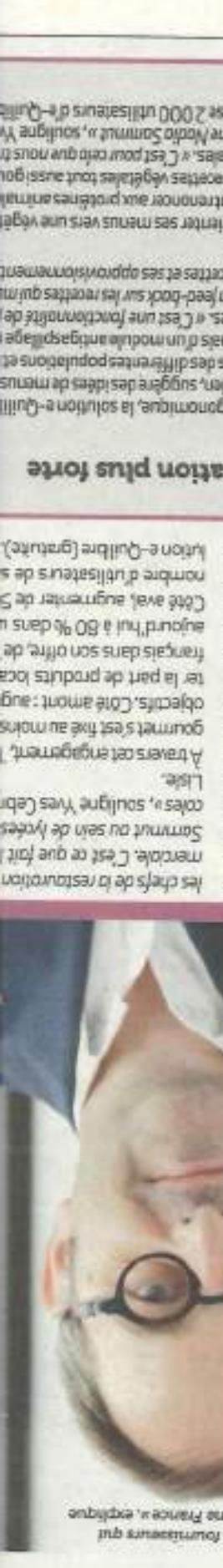
aujourd'hui à 80% dans un an. Côté aval, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).

Cette implication vaut aussi pour l'impact sur le programme éducatif, notamment en matière de formation des cuisiniers et de chefs de cuisine et par-

fondements de la cuisine et par ailleurs, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).

transgourmet estime que la restauration collective va encore évoluer lors de la table ronde, à travers cet engagement, Transgourmet s'est fixé au moins 5 objectifs. Côté amont : augmenter la part de produits locaux français dans son offre, de

aujourd'hui à 80% dans un an. Côté aval, augmenter de 50% le nombre d'utilisateurs de sa solution e-Quilibre (gratuit).



«Nous avons déjà 84% de nos fournisseurs qui proposent des produits d'origine France», explique Yves Cebon de Lisie.

Vers une végétalisation plus forte des recettes

SOLUTION E-QUILIBRE

Du fait, simplifier, très ergonomique, la solution e-Quilibre aide à respecter un budget quotidien, suggère des menus et fonction des besoins nutritionnels des différentes populations et tige Egalim. Elle dispose désormais d'un module anti-gaspillage permet de peser les déchets jetés. «C'est une fonctionnalité de l'outil qui permet de donner un feedback sur les recettes qui n'ont pas été adoptées et ses approvisionnements. Sans pour autant renouer aux problèmes antérieurs mais en suggérant davantage de recettes végétales tout aussi gourmandes à bases de protéines végétales. «C'est pour cela que nous travaillons avec de grands chefs comme Michel Sarrut et, souligne Yves Cebon de Lisie, Transgourmet vise 2 000 utilisateurs d'ici fin 2024.

« Contribuer chaque jour à la réussite de nos clients »

Le nouveau directeur général de Sysco France et Belgique, Rémi Thomas, met en place une organisation destinée à être la plus réactive possible aux attentes des clients de l'entreprise.

■ Quel bilan personnel dressez-vous six mois après avoir pris officiellement la direction générale de Sysco France et Belgique ?

« J'ai effectivement pris mes fonctions le 7 juillet, date à laquelle mon prédécesseur, Jacques D'Avril, s'est parti à la retraite, mais j'avais rejoint l'entreprise depuis un an en charge un périmètre France-Belgique et je reporte à un patron Europe qui lui-même reporte à un patron monde.

Le bilan est très positif pour le moment. Nous sommes dans un environnement passionnant. Le monde de la gastronomie, et de la restauration en particulier, malgré certaines vicissitudes, nous offre de nombreuses opportunités, de nombreux défis et de nombreuses perspectives. Je suis ravi de l'avoir rejoint avec une entreprise qui est en pleine croissance et qui nous permet de proposer une gamme plus large, très visible, portative, mais avec des propositions agressives, et de travailler en crémère et plus de 400 en viande fraîche. Nous pouvons, de cette façon, proposer une gamme plus large, très complémentaire de notre portefeuille initial qui est le point d'excellence au niveau national. Au-delà de ce socle immuable, nous avons aussi des marchés propres qui nous permettent d'apporter une réponse qualitative appropriée sur tous les circuits de restauration.

■ Outre les succès de personnels,

la principale

préoccupation

des restaurateurs

est l'inflation.

Comment les aidez-vous

en la matière ?

En effet, le contexte d'inflation - bien réel depuis deux ans et incertain pour l'avenir - nous impose d'être très en proximité avec nos clients pour comprendre à la fois leurs attentes et comment nous aurons la capacité de mieux les accompagner. Cela passe

par un accompagnement de nos clients, et dans notre capacité à accompagner cette profession dans sa santé, et dans notre capacité à leur apporter du plaisir. Nous croyons beaucoup dans notre capacité à apporter du plaisir - par exemple, via l'origine des produits, leur valeur nutritionnelle et leur valeur ajoutée. En interne, nous nous sommes engagés à améliorer nos processus et à développer nos services et de mettre nos produits à disposition de tous nos clients. Nous continuons de développer notre site Sysco.fr avec des outils adaptés à nos clients. Nous sommes d'ailleurs très impliqués dans l'accompagnement de nos clients, et nous nous engageons à être très réactifs et à être très disponibles. Nous sommes d'ailleurs très impliqués dans l'accompagnement de nos clients, et nous nous engageons à être très réactifs et à être très disponibles.

■ Quels sont les projets de Sysco France pour 2024, année olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

de Sysco France

pour 2024, année

olympique, notamment ?

■ Quels sont les projets

VANDEMORTELE - stand P 26

Pains supports pour burgers

Ultimas

Ces deux nouveaux pains à burger premium de 90 g prêts à l'emploi viennent enrichir l'offre Banquet d'Or, déjà riche d'une dizaine de références. 100 % cuits et prédécoupés, les deux pains sont prêts à garnir après décongélation, pour offrir une solution rapide et astucieuse ainsi qu'une flexibilité de tout instant. Chacun d'entre eux présente son look propre. Le Pain



Photo : iStockphoto.com

appuie sur le moelleux avec sa recette à base d'œufs et de beurre, en présentant une croûte brillante. De son côté, le Pain façon rustique, légerement farineux, reprend les codes classiques du pain à la française, avec une mie couilleux crème et une croûte bien dorée (vandedemortele.com).
Conditionnement : carton de 30 pièces
Date de lancement : mars 2024

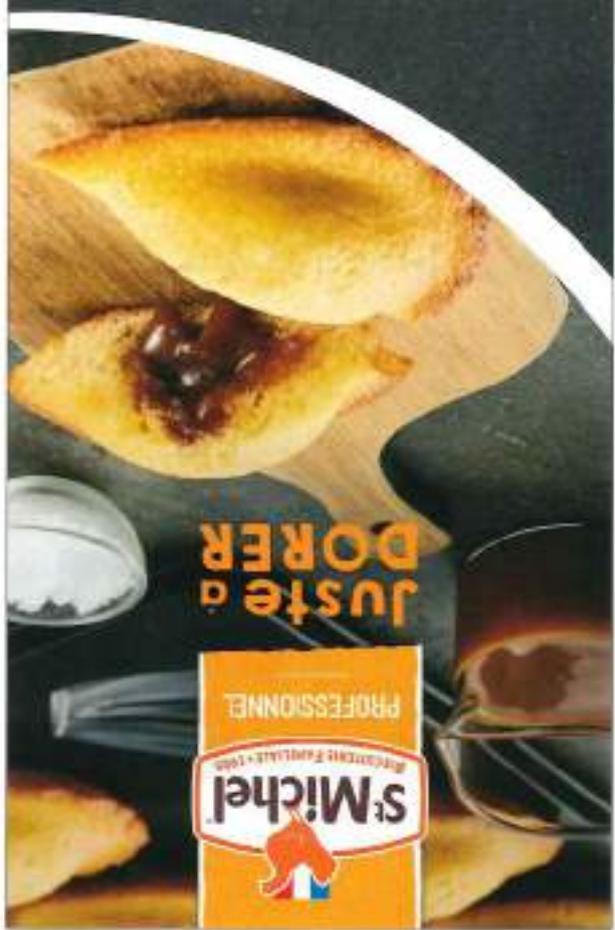
COMPAGNIE DES DESSERTS - stand H 14

Pour satisfaire les petits creux



Création pour la vente à emporter, les P'tits Creux proposent une recette en forme de doigts. Facilement préhensibles, ils sont d'ailleurs très appréciés

dans un format de 70 g pour 6 cm de longueur. La recette phare de la gamme, pistache et framboise, combine un appareil financier pur beurre à base d'amande et de pistache, associée à une compote de framboise, soit une recette consensuelle et efficace qui séduira un large spectre de consommateurs. Mais on pourra faire varier les plaisirs avec les deux autres valeurs sûres : P'tit Creux chocolat caramélisé au citron. Durée de conservation également optimale pour ces produits, prêts à servir après une décongélation de 4 h au froid positif, qui garderont tout leur moelleux pendant 3 jours à +4°, (avec une durée de vie résiduelle de 10 jours au froid positif). Autre atout, leur look moderne et coloré les mettra en évidence dans les vitrines pour attirer l'attention et encourager l'achat d'impulsion. (compagniedesdesserts.com).
Conditionnement : 24 pièces - Date de lancement : mars 2024



Juste à DORER

Decouvrez la nouvelle
madeleine fourrée
CARMEL au
BEURRE SALE
au sel de Guérande

Une gourmandise
parfaite pour le
gouter ou un
dessert à emporter

Contactez les équipes
St Michel Professional
pour la découvrir
stmichelpro.fr



